# Un secteur porteur pour la compétitivité économique de l'Île-de-France

Les entreprises et laboratoires des filières **du logiciel, des systèmes, de l'électronique et de l'optique** constituent ce que l'on appelle « l'écosystème Optique et Systèmes Complexes ». En Île-de-France, on estime ce socle technologique à plus de **1000 entreprises** productrices et/ou effectuant de la R&D dans ces technologies. Cet écosystème présente la particularité de couvrir l'ensemble de la chaîne de valeur, depuis les producteurs de matériaux, des composants et des technologies de base jusqu'aux intégrateurs et marchés applicatifs.

Il adresse les marchés des télécommunications, de l'automobile et des transports, de la sécurité et de la défense, mais aussi de la santé, de l'environnement… marchés sur lesquels se concentre à ce jour le pôle Systematic. Ces marchés à haute valeur ajoutée sont en forte croissance, de l'ordre de 10 à 20 % par an.

L'intégration des technologies issues de cet écosystème dans les produits et processus de production exerce un **effet d'entraînement en termes de capacité de production et d'innovation** sur une multitude de secteurs applicatifs importants. Cet écosystème a donc un impact positif sur la compétitivité globale de l'économie francilienne.

## SOUTENIR LES PME DES SECTEURS ÉCONOMIQUES EN DÉVELOPPEMENT

L'Île-de-France concentre 1/4 des entreprises françaises de 10 à 250 salariés, lesquelles emploient 1,3 million de personnes (soit 28% de l'emploi salarié privé), offrant ainsi **la plus forte densité de PME-PMI** au sein des régions françaises. Les PME à fort potentiel de croissance qui, placées dans un contexte favorable, sont les plus à même de développer rapidement l'emploi, l'innovation et les exportations, constituent une des **cibles prioritaires de l'État et de la Région Île-de-France** en matière de développement économique.

Par ailleurs, dans le cadre du **Contrat de Plan État-Région 2007-2013,** l'État et la Région Île-de-France ont souhaité travailler de concert pour soutenir les secteurs économiques en mutation accélérée ou en développement. L'écosystème «Optique et Systèmes Complexes» a été retenu comme l'une des filières prioritaires.

# Un programme au service des PME innovantes de l'écosystème « Optique et Systèmes complexes »

Systematic, pôle de compétitivité mondial dédié aux systèmes complexes en Île-de-France, associé à Opticsvalley et au réseau des Chambres de Commerce et d'Industrie de Paris – Île-de-France, propose un **programme d'actions visant à créer les conditions optimales au développement des PME innovantes franciliennes** à fort potentiel de croissance, cœurs de cible de l'écosystème « Optique et Systèmes Complexes ».

Planifiées sur trois ans (2009-2011), les actions constituant ce programme sont soutenues par l'Union Européenne (FSE, FEDER), l'État (Préfecture de la Région Île-de-France, DIRECCTE Île-de-France) et la Région Île-de-France.

Les PME de l'écosystème ciblées dans le cadre de ce programme de soutien répondent aux caractéristiques suivantes :

- elles sont en capacité de faire de la R&D et ont le souhait de travailler collectivement ;
- elles sont intéressées en particulier par les marchés applicatifs couverts par le pôle Systematic ;
- elles possèdent des technologies relevant du logiciel, des systèmes, de l'électronique ou de l'optique, propres à intéresser les équipementiers et les systémiers.

**LE PROGRAMME CIBLE LES 800 PME INNOVANTES**
**employant jusqu'à 250 salariés**, réalisant un **chiffre d'affaires inférieur à 50 millions d'euros** et recherchant une **croissance significative de l'ordre de 50%** sur trois ans de ses effectifs et de son chiffre d'affaires.

Pour accompagner ces PME sur la voie de leur développement, le programme d'actions proposé repose sur l'**animation de l'écosystème**, à différents niveaux, par **trois types d'acteurs** apportant chacun leur compétence :

- Systematic apporte une expertise «systèmes» ;
- Opticsvalley apporte une expertise «briques technologiques» ;
- enfin le réseau des Chambres de Commerce et d'Industrie Paris – Ile-de-France, opérateur généraliste, maîtrise les méthodologies spécifiques permettant d'apporter immédiatement une ingénierie métier.

## SYSTEMATIC

Au cœur de la révolution numérique, le Pôle de compétitivité mondial Systematic fédère en Île-de-France près de **580 acteurs industriels - dont 360 PME - et scientifiques** à la croisée de trois marchés applicatifs à forte dimension sociétale (Automobile & Transports, Télécoms, Sécurité & Défense) et deux domaines technologiques (Logiciel Libre et Outils de Conception et Développement de Systèmes).

Les projets de R&D développés au sein du pôle s'inscrivent dans une dynamique d'innovation qui constitue la clé de voûte de la compétitivité industrielle.

Le pôle a permis à ce jour le **développement de 246 projets collaboratifs de R&D, représentant 1 milliard d'euros d'effort de R&D, impliquant directement 80 % des PME partenaires.**

## OPTICSVALLEY

Opticsvalley, le réseau optique, électronique et logiciel en Ile-de-France, **Fédère** la communauté des technologies optique, électronique et logicielle en Ile-de-France : entreprises (petites, moyennes et grandes), établissements d'enseignement supérieur, laboratoires de recherche, et entités publiques et privées qui soutiennent l'innovation et le développement économique ;
**Accompagne** les acteurs de l'innovation, notamement les PME, dans leur développement : stratégie, moyens de financement, ressources humaines, connaissance des marchés et emploi. Opticsvalley facilite les partenariats entre les différents acteurs du réseau ;
**Accroît** la visibilité de marchés en expansion et de leurs acteurs et facilite, sur ces marchés, l'émergence de coopérations.

## LE RÉSEAU DES CHAMBRES DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE PARIS – ILE-DE-FRANCE

Le réseau des Chambres de Commerce et d'Industrie de Paris – Ile-de-France est composé de 5 établissements placés sous la tutelle de l'État. Il s'appuie au total sur **6 000 collaborateurs qui représentent les intérêts de près de 500 000 entreprises** auprès des pouvoirs publics, les accompagnent à chaque étape de leur développement et forment les collaborateurs et dirigeants dont les entreprises ont besoin.

Ayant participé à l'établissement du « programme Filières » du Conseil Régional d'Ile-de-France, les CCI animent des actions collectives, telles que le programme Ambition PME.











# Un programme structuré en 5 leviers de développement

Le programme proposé aux PME de l'écosystème repose sur une douzaine d'actions organisées autour de 5 leviers de développement des PME innovantes. Les fiches jointes à ce document fournissent les détails opérationnels propres à chacune de ces actions.




# Notre expertise au service de votre développement

Plan d'actions 2009-2011
dédié aux PME
innovantes franciliennes

LOGICIEL, SYSTÈMES,
ÉLECTRONIQUE ET OPTIQUE









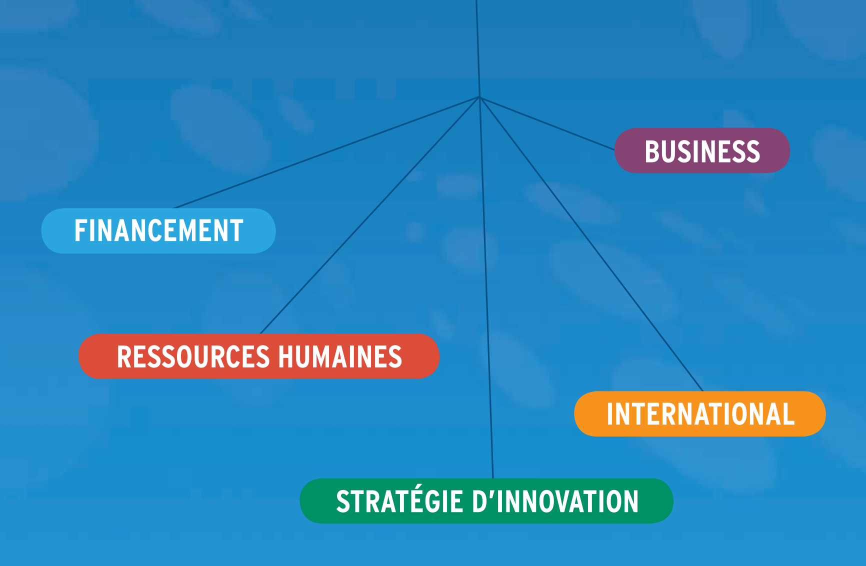



Contact pilotage du programme
**Karine Jacq**
Directrice développement & promotion du cluster
Systematic
k.jacq@systematic-paris-region.org - Tél. : 01 69 81 65 75

Vous êtes une PME francilienne innovante, à fort potentiel de croissance, et vous évoluez dans les domaines technologiques du logiciel, des systèmes, de l'électronique et de l'optique ?

Le programme AMBITION PME vous propose de créer les conditions optimales à votre développement.

Autour des 5 principaux leviers d'action, vous bénéficiez de l'expertise de partenaires reconnus : le pôle de compétitivité Systematic Opticsvalley et le réseau des Chambres de Commerce et d'Industrie Paris-Île-de-France.



RESSOURCES HUMAINES

# Démarche Compétences - GPEC*

## OBJECTIFS

Identifier, évaluer et adapter les compétences de vos équipes, afin de motiver vos ressources humaines et générer une dynamique de performance dans votre entreprise.

**GPEC (Gestion Prévisionnelle des Emplois et des Compétences)*

## L'action en bref

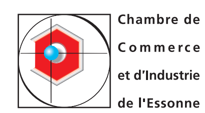
**1 diagnostic individualisé RH/compétences**

**1 plan d'actions concret et pragmatique**

**2 jours d'accompagnement individualisé**

**5 ateliers collectifs et participatifs sur les thématiques RH/management**

**Préparation à l'action Mobilité au sein de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes**




CCI ESSONNE
**Bastien Tellier**
Tél. : 01 60 79 91 14
b.tellier@essonne.cci.fr




# Démarche Compétences - GPEC

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

Soyez l'une des 15 PME franciliennes à pouvoir bénéficier cette année de la Démarche Compétences :

- **1 diagnostic RH/compétences personnalisé de votre entreprise**, mené conjointement par un réseau d'experts en gestion des ressources humaines : CCI Ile-de-France et cabinet de consultants.
- **1 plan d'actions concret et pragmatique** de vos problématiques RH et management.
- **2 jours d'accompagnement individualisé** au sein de votre entreprise, pour développer les axes prioritaires du plan d'actions.

**Exemples d'accompagnements réalisés en 2009 et 2010 :**
Former vos managers à l'entretien d'évaluation, vous aider au recrutement d'un directeur commercial, mettre en place un baromètre social dans votre entreprise, développer l'organisation du tutorat pour vos séniors, etc.

- **5 ateliers collectifs participatifs,** pour les dirigeants et managers de chaque entreprise : Échanges sur les techniques et les pratiques RH, les expériences, les actions envisagées, etc.

**La Démarche Compétences vous prépare à l'action Mobilité Ecosystème menée par Systematic.**

## BÉNÉFICES

Cette action collective vous permettra de :

- **Partager** avec d'autres dirigeants de PME sur vos expériences respectives ;
- **Prendre du recul** sur la gestion quotidienne de votre entreprise ;
- Connaître vos **points forts** et définir les axes d'amélioration en management des ressources humaines ;
- Apprécier les **méthodes et outils** de la Démarche Compétences ;
- Profiter par la suite d'un coaching RH mobilité, proposé par Systematic.

**IL TÉMOIGNE...**

*« Nous avons été approchés par la CCI Essonne pour la participation à une action de management par les compétences. Nous avons tout de suite été séduits par la démarche : apports de professionnels du domaine, mises en situation pratique, tour de table d'une dizaine d'entreprises de même taille donc avec les mêmes préoccupations... et budget raisonnable. Tout est concret et l'action a été bien ressentie par le staff comme par les délégués du personnel. Nous sommes en train de progresser ! »*

**Bruno Joseph, *CEO & President de Rhapso/Graphisoft - 40 salariés***

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Ouvert à l'ensemble des PME innovantes de l'écosystème**

**Participer au financement à hauteur de 650 € HT par PME (10 % du coût réel de l'action)**

Avec le soutien de














RESSOURCES HUMAINES

# Mobilité écosystème Adéquation emploi-formation

## OBJECTIFS

Favoriser la connexion entre industriels et académiques afin d'obtenir une meilleure adéquation entre les cursus de formations et les compétences attendues.

**Favoriser, dynamiser et organiser la mobilité au sein de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes afin :**

- de conserver et d'attirer les compétences au sein de l'écosystème,
- d'aider à fluidifier la mobilité entre les entreprises en cas de difficulté de certaines entités face à un contexte de crise,
- d'aider à recruter les profils les plus difficiles à attirer.

## L'action en bref

**Mise à jour du guide «Mobilité mode d'emploi» spécial PME**

**5 coachings RH mobilité, individualisés articulés avec l'action «Démarche Compétences»**

**Une session «speed meeting» lors de la Journée AMBITION PME ainsi qu'un atelier Promotion «Mobilité-RH»**





SYSTEMATIC
**Armelle Jamault**
Tél. : 01 69 81 65 72
a.jamault@systematic-paris-region.org




# Mobilité écosystème Adéquation emploi-formation

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

- Poursuite des actions menées en faveur du développement des formations pour les métiers étudiés et observés : «Ingénieur système complexe» & «Business developer en Innovation».
- Édition de la Version 2011 du guide pratique juridique «MOBILITÉ MODE D'EMPLOI» spécial PME intégrant les évolutions, particularités ou aménagements légaux de 2011.
- Mise en œuvre d'une offre d'accompagnement RH-Mobilité individualisée sur un thème ou dispositif identifiés par les PME accompagnées.
- Coaching approfondi dans le cadre et à la suite de la Démarche Compétences menée par la CCIE (prestation possible uniquement après un diagnostic RH).
- Organisation d'une session «speed meeting» lors de la Journée AMBITION PME : une première prise de contact/mise en relation en directe des PME avec des candidats ciblés et pré-selectionnés puis un atelier Promotion «Mobilité-RH».

## BÉNÉFICES

Vous bénéficiez avec cette action :

- d'une aide juridique simple et pragmatique sur les questions RH ;
- de l'accès à une aide RH individualisée ;
- de l'approfondissement de la Démarche Compétences «GPEC» de la CCIE ;
- d'une rencontre annuelle avec des candidats potentiels ciblés.

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Ouvert à l'ensemble des PME innovantes et des grands comptes de l'écosystème**

**IL TÉMOIGNE...**

*« En tant que PME fortement impliquée au sein de l'écosystème, Oxalya a trouvé un intérêt certain à partager son retour d'expérience avec ses homologues académiques et Grands Comptes. Le résultat de l'étude « Business developer » confirme le besoin croissant que nous pressentions en termes de recrutement et de profil. Nous sommes aujourd'hui capable de mettre un nom sur une compétence.»*

**Jean-Marie Davesnes, *responsable de la valorisation R&D d'Oxalya***

Avec le soutien de









RESSOURCES HUMAINES

# Plateforme emploi-formation

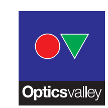
## OBJECTIFS

Offrir un **service de mise en relations** entre offreurs et demandeurs d'emploi au sein de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes : **le site Emploi www.job-hightech.fr**

## L'action en bref

**Automne 2009 :**
**lancement de la plateforme, opération de communication vers les PME-PMI et les candidats**

**Fin 2010 :**
**500 offres d'emplois relayées**
**1 000 curriculum vitae déposés**
**1 000 candidatures facilitées**




OPTICSVALLEY
**Aurélie Martin**
Tél. : 01 69 31 60 99
a.martin@opticsvalley.org



# Plateforme emploi-formation

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

- **Base de données** unique où sont stockés les offres d'emplois de toutes natures (stages, apprentissage, CIFRE, CDI, CDD) et les CV pour des postes purement techniques (R&D, ingénierie, production) ou associés (commerce, marketing, qualité) ;
- **Plateforme** Emploi-Formation accessible sur le site : **www.job-hightech.fr** ;
- **Fonctions avancées** permettant un accès efficace et rapide aux CV et offres d'emploi déposés et validés par les partenaires ;
- **Mise à jour continue** par Opticsvalley et Systematic de la base de données.

## BÉNÉFICES

Cette action vous permet de :

- **Gagner en visibilité** en diffusant vos offres via un outil spécifique centré sur votre filière technologique ;
- **Gagner en efficacité** en repérant rapidement les profils pertinents répondant à vos besoins ;
- **Disposer d'un outil « tout en un »** permettant la diffusion d'offres de toutes natures (stages et contrats d'alternance compris).

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Ouvert à l'ensemble des PME innovantes de l'écosystème**

**Outil entièrement gratuit et confidentiel**

Avec le soutien de







# Formation des dirigeants de PME

## OBJECTIFS

Proposer aux dirigeants de PME :

- Des **séminaires de formation de haut niveau,** adaptés à leur rythme et à leurs préoccupations, afin de les aider à faire des choix majeurs qui relèvent d'options stratégiques (axes de R&D, partenariats industriels, gestion du patrimoine, etc.) ou à anticiper les conséquences de ces choix sur le fonctionnement de l'entreprise (formation, recrutement, financement).
- Des **interlocuteurs pertinents** au sein de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes pour les accompagner dans la mise en œuvre d'actions consécutives aux formations.

## L'action en bref

**Sessions de formation « Innovation » et « Patrimoine » fin 2010**

**Accompagnement des participants aux formations**




OPTICSVALLEY
**Fiona Gerente**
Tél. : 01 69 31 60 88
f.gerente@opticsvalley.org




# Formation des dirigeants de PME

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

- Montage de formations spécifiques pour les dirigeants de PME, en partenariat avec HEC Executive Education HEC, Telecom & Management Sud Paris.

- 5e édition de la formation « Stratégie de l'innovation » : volets théorique et pratique sur 2 jours au printemps 2011.

- 2e édition de la formation « Stratégie Patrimoine » : droits des affaires, gestion du patrimoine entreprise, gestion du patrimoine privé à l'automne 2011.

- Accompagnement du dirigeant de la PME ayant suivi une formation :
- cas n° 1 : participation du dirigeant ou de ses collaborateurs à une formation spécifique sur la stratégie.
- cas n° 2 : orientation vers une autre formation du dirigeant ou de ses collaborateurs pour densifier les compétences internes (gestion des ressources humaines, financement de l'entreprise, etc.)

- Accompagnement vers les partenaires au sein du réseau.

## BÉNÉFICES

- Vous mettre en capacité de définir et de mettre en œuvre des plans de développement d'activités optimaux sur le thème de l'innovation et d'autres thèmes connexes (international, ressources humaines, financement, etc.).

- Faciliter l'insertion des plans de développement dans les réponses que vous déployez aux appels régionaux (PM'up), aux projets de R&D coopérative, aux partenariats internationaux ou encore aux actions de soutien proposées dans le programme AMBITION PME.

### MODALITÉS DE PARTICIPATION

**Ouvert à l'ensemble des PME innovantes de l'écosystème**

**Formations éligibles au plan de formation**

**Possibilité de prise en charge par les OPCA**

### ILS TÉMOIGNENT...

*« J'ai particulièrement apprécié au cours de cette formation la méthodologie qui associe théorie et pratique à la perfection et les outils d'analyse à disposition que l'on peut par la suite utiliser en interne. »*

**Bruno Duval, *Directeur général de Citypassenger***

*« Cette formation et son format ont comblé mes attentes. Le partenariat entre HEC et Opticsvalley a permis de mettre au point un programme d'excellence servi par un intervenant hors pair. »*

**Yannick Bailly, *Directeur Marketing de 3S Photonics***

*« Très bonne impression sur cette formation qui met en exergue l'importance de la confrontation de l'idée innovante avec le marché. Les relations entre les acteurs d'une filière sont mises en relief avec justesse. C'est une formation à recommander aux patrons de PME, aux ingénieurs, comme aux investisseurs ! »*

**Alain Amann, *Président du Directoire de Mecalectro***

Avec le soutien de














BUSINESS

# Rencontres d'affaires PME-Grands Comptes

## OBJECTIFS

Les interactions entre les PME innovantes et les Grands Comptes permettent aux uns de se développer et aux autres d'améliorer leur compétitivité. Cette action vise à optimiser et renforcer ces relations.

## L'action en bref

Organisation de rencontres d'affaires PME-Grands Comptes autour de thèmes ciblés

Identification des besoins et attentes des Grands Comptes

Édition d'un annuaire recensant près de 800 PME innovantes de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes




SYSTEMATIC
**Céline Taravant**
Tél. : 01 69 81 65 78
c.taravant@systematic-paris-region.org




# Rencontres d'affaires PME-Grands Comptes

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

Systematic rencontre les Grands Comptes et traduit les attentes des responsables R&D, des responsables Achats et des responsables en Intelligence Économique intéressés par les compétences des PME de l'écosystème (sur la base de l'élaboration d'un annuaire des compétences et savoir-faire de près de 800 PME innovantes).

Systematic Paris-Region, en étroite collaboration avec le Pacte PME, conduira cette action selon les étapes suivantes :

- **Rencontres d'affaires autours de thèmes ciblés :** Les thèmes sélectionnés sont fédérateurs et permettent aux PME de présenter leurs briques technologiques développées au cours de projets R&D.
- **Rencontres autour d'un Grand-Compte : industriel, équipementier, intégrateur, groupe de conseil et de services, éditeur :** Ces rencontres s'organisent autour de la mobilisation forte d'un Grand Compte pour permettre à des PME de présenter leurs offres en une seule fois à tous les services susceptibles de leur procurer du business.
- **Journée AMBITION PME en novembre 2011 :** Une journée pour créer les conditions optimales à votre développement
- **Accompagnement Business individualisé :** réalisé par des «mentors», personnalités ayant occupé des postes de cadres dirigeants dans les Grands Groupes de notre écosystème

En s'appuyant sur leur grande expérience de grands groupes, l'objectif des mentors sera l'accompagnement pour le dévelopement commercial de la PME, par la mise en relation avec des contacts ciblés et pertinents au sein des grands groupes.

### MODALITÉS DE PARTICIPATION

**Actions ouvertes à l'ensemble des PME innovantes et des Grands Comptes de l'écosystème**

**Accompagnement Business : financé à 60 % du montant de la prestation plafonnée à 10 000 €HT par an et par PME, sous réserve de la validation de Systematic**

### ILS TÉMOIGNENT...

*Suite à la rencontre des PME innovantes avec la direction Générale d'Altran Télécom & Média le 23 juin 2010...*

*«Cet événement, devrait nous offrir l'opportunité d'accéder à de grands clients d'Altran à la recherche de solutions innovantes de communication ou d'aide à la décision.»*

**Etienne Krieger, *vice-président de Navidis***

*«Pour Egylis, l'objectif était d'avoir l'occasion, par cette rencontre, de pouvoir exposer sa proposition de valeur à Altran, auprès d'interlocuteurs d'un bon niveau de management, afin de pouvoir détecter les meilleures opportunités de collaboration.»*

**Eric Godefroy, *directeur général d'Egylis***

Avec le soutien de











# Accès aux financements privés

## OBJECTIFS

Vous préparer à lever des fonds, vous faire connaître des investisseurs, vous aider à financer vos besoins en fonds propres pour soutenir vos projets de développement en France ou à l'export.

## L'action en bref

**Rencontres PME/investisseurs en amorçage et en développement**

**Coaching, préparation**

**Labellisation Entreprise Innovante des Pôles**

**Ateliers de préparation à la levée de fonds pour les PME sur des thématiques de l'éco-système Optique & Systèmes Complexes**







SYSTEMATIC
**François Cuny**
Tél. : 01 69 81 65 70
f.cuny@systematic-paris-region.org

CRCI PARIS ILE-DE-FRANCE
**Cynthia Lestable**
Tél. : 01 55 37 67 88
lestable@paris-iledefrance.cci.fr




# Accès aux financements privés

## PRINCIPES

Cette action propose un soutien opérationnel aux PME en recherche de fonds propres, tant sur le haut de bilan (financement), que sur le bas de bilan (trésorerie).
Dans la continuité de l'étude sur le marché du financement d'entreprise (portée par la Chambre régionale de commerce et d'industrie), cette action vous propose un travail particulier sur :

- Votre capacité à formaliser votre proposition de valeur et mesurer vos besoins de financement ;
- L'orientation vers les financements appropriés à vos projets de développement ;
- L'identification et le suivi en temps réel des outils (subventions, prêts, prises de participation) et des politiques des financeurs (institutionnels, financiers, industriels) ;
- Une visibilité auprès des investisseurs grâce au label national « Entreprise Innovante des Pôles »

## MISE EN ŒUVRE

Les PME en recherche de capitaux sont invitées à rencontrer des investisseurs (après comité de sélection et de labellisation), selon trois types de rencontres :

- Soirées « Coup de Poing ISF » (loi Tepa) ;
- Ateliers thématiques de financement ;
- Ateliers « Rencontres avec les VCs » ;
- Déjeuner Connect Vc

Pour donner un maximum de chances de succès aux dossiers présentés, chaque PME qui participe à ces ateliers est préalablement coachée par un expert en levée de fonds. Systematic vous offre l'opportunité de bénéficier d'une prestation d'accompagnement dans votre projet de recherche de financement, réalisée par l'un des cabinets spécialistes sélectionnés par le Pôle. Ce soutien à la recherche de financement sous forme d'accompagnements est subventionné à 60 %.

### MODALITÉS DE PARTICIPATION

**L'ensemble des PME innovantes de l'écosystème peut candidater aux ateliers. Pour chaque atelier, une dizaine de PME sont sélectionnées et labellisées «Entreprise Innovante des Pôles», bénéficient du coaching et rencontrent les investisseurs.**

**Certaines prestations d'accompagnement de haut niveau – type montage de business plan par exemple – qui font l'objet d'un accompagnement individualisé des PME sur plusieurs jours, sont proposées aux PME par AMBITION PME, avec une prise en charge de 60 % du montant de la prestation plafonnée, à 7 500 €HT par an et par PME.**

### ILS TÉMOIGNENT...

*« Devant les premiers succès industriels de notre solution logicielle innovante en matière de sécurisation des systèmes d'information, Wallix a dû passer rapidement d'un modèle basé sur les ventes directes à un modèle intégrant des revendeurs dans la chaîne de commercialisation. Avec l'opération « Coup de poing ISF » 2009, nous avons réalisé une levée de fonds d'environ 500 k€ en moins de six semaines, ce qui nous a permis de recruter une quinzaine de revendeurs et de lancer un dispositif complet d'accompagnement des ventes indirectes, afin d'adresser un marché cible 10 fois supérieur au seul marché français.»*
**Amaury Rosset, *Directeur administratif et financier de Wallix***

*« OpenWays SAS a été lauréate du Prix Financement AMBITION PME 2009. Grâce à cette initiative et au choix du jury, nous avons été contactés par de nombreux investisseurs. Merci encore pour ce soutien efficace.»*
**Pascal Métivier, *Président fondateur d'OpenWays***

Avec le soutien de






# Export

## OBJECTIFS

Développez votre chiffre d'affaires à l'export et favorisez vos stratégies à l'international.

## L'action en bref

**Ateliers d'information Export**

**Organisation de missions PME à l'international 2011 : Silicon Valley, Boston et Pékin**







CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE PARIS
**Marie-Christine Betsch**
Tél. : 01 55 65 36 61
mbetsch@ccip.fr

SYSTEMATIC
**Thierry Louvet**
Tél. : 01 69 81 65 80
t.louvet@systematic-paris-region.org




# Export

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

L'action comporte :

- Des ateliers de présentation des différents marchés ;
- Le montage d'opérations pilotes (missions à l'international) pour des groupements de 10 à 15 PME, visant l'implantation des PME dans des pays cibles (USA côte Est, côte Ouest et Chine) ; l'ouverture aux marchés et partenariats technologiques internationaux, avec l'appui des relais locaux ;
- Des conseils individualisés (business, juridique, fiscal, PI,...) sur place, dispensés par des professionnels chargés d'aider les PME à mettre en œuvre leur stratégie d'export ;
- Des rendez-vous individuels ciblés avec des partenaires clients potentiels selon un cahier des charges prédéfini par les PME.

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Ouvert à l'ensemble des PME innovantes potentiellement exportatrices de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes**

**ILS TÉMOIGNENT...**

*«À Boston, nous avons pu assister de manière privilégiée aux conférences R&D de haut niveau du MIT, rencontrer les équipes locales chargées de promouvoir les interactions entre sociétés françaises et américaines, et examiner l'opportunité de développer une activité pérenne aux États-Unis. Nous sommes depuis retournés à Boston afin de nouer des partenariats avec certaines des structures que nous avions rencontrées à l'occasion de cette mission.»*

**Emmanuel Chiva, *VP Business Development de HPC Project***

*«La mission en Chine m'a permis d'identifier les modes de distribution chinois pertinents pour nos activités et les précautions à prendre en termes de marque et de propriété intellectuelle, et d'établir des contacts scientifiques dans les laboratoires de recherche chinois travaillant sur des sujets proches de ceux que nous développons avec l'ANR.»*

**Luis Belmar-Letelier, *PhD, CEO d'ITAAPY***

Avec le soutien de



STRATÉGIE D'INNOVATION

# Wireless

## OBJECTIFS

Apporter à la communauté des techno-providers, ainsi qu'aux PME et entreprises utilisatrices ou intégratrices de technologies sans fil, des **éclairages sur les tendances** technologiques, la normalisation, les marchés et les opportunités de partenariats.

Faciliter le **rapprochement vers les plateformes** de tests ou d'usages pour le développement ou l'intégration de ces technologies dans les PME.

## L'action en bref

**Diffusion des résultats de l'étude**

**Organisation d'ateliers thématiques**

**Diffusion de la newsletter thématique**




OPTICSVALLEY
**Cyril Moussant**
Tél. : 01 69 31 75 11
c.moussant@opticsvalley.org




# Wireless

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

- Réalisation d'études sur une thématique clé plébiscitée par les adhérents d'Opticsvalley et les membres du groupe thématique « Télécoms » du pôle Systematic ; diffusion des résultats de l'étude.
- Organisation d'ateliers thématiques portant sur des problématiques de normes, de tendances technologiques et d'opportunités d'affaires.
- Diffusion d'une newsletter thématique, *Lumière sur le Wireless,* pour apporter des informations pratiques sur l'utilisation ou la diffusion des technologies sans fil.

## BÉNÉFICES

- Des **coopérations facilitées** pour la diffusion des technologies sans fil.
- Une orientation vers des **plateformes de tests ou d'usages.**
- **Une information régulière** sur les besoins des utilisateurs et sur les nouvelles solutions offertes par les techno-providers.

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Ouvert à l'ensemble des PME-PMI innovantes et des grands comptes de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes**

**Ciblé sur les développeurs, les fournisseurs, les intégrateurs de technologies sans fil**

Avec le soutien de



STRATÉGIE D'INNOVATION

# Innovation & stratégie de développement

## OBJECTIFS

Aider votre entreprise à se développer et à optimiser sa croissance en misant sur les thèmes à forts enjeux stratégiques pour les PME innovantes.

## L'action en bref

**Accompagnement individualisé des démarches marketing – Coaching des PME**




SYSTEMATIC
**Céline Taravant**
Tél. : 01 69 81 65 78
c.taravant@systematic-paris-region.org




# Innovation & stratégie de développement

## PRINCIPES ET MISE EN ŒUVRE

**Vous accompagner dans vos démarches d'innovation et nourrir votre stratégie**

Le comité «Promotion et Marketing» se réunit régulièrement pour aider les PME innovantes à préciser leur positionnement dans la chaîne de valeur de leur(s) marché(s) et à bâtir la stratégie marketing associée.

Les membres du comité bénéficient d'une grande expérience dans l'innovation, ce qui leur permet de développer une bonne compréhension des sociétés innovantes, des barrières qu'elles rencontrent et des difficultés qu'elles doivent surmonter.

**Cette action vise à vous aider à la mise en œuvre de votre démarche marketing**

Les PME qui le souhaitent peuvent bénéficier d'un accompagnement individualisé sur le volet Marketing. Ce coaching est réalisé par un cabinet spécialisé sélectionné par la PME dans un catalogue établi par le pôle.

### MODALITÉS DE PARTICIPATION

**Accompagnement Marketing : financé à 60 % du montant de la prestation plafonnée à 6 600 €HT par an et par PME, sous réserve de la validation par Systematic.**

### IL TÉMOIGNE...

*«Grâce à l'accompagnement des PME proposé par Systematic, dans le cadre du programme AMBITION PME Spring Technologie a pu bénéficier du support d'un Cabinet de Conseil qui a produit un travail pertinent et de grande qualité, nécessaire et indis-pensable à notre projet de développement en France et à l'International.»*

**Gilles Battier, *PDG SPRING Technologies***

Avec le soutien de



# Développement durable

## OBJECTIFS

Vous aider à identifier des marchés liés au développement durable.

## L'action en bref

Étude sur les impacts économiques des nouvelles réglementations liées au développement durable : identification de nouveaux marchés

Organisation de rencontres professionnelles




CRCI PARIS ÎLE-DE-FRANCE
**Olivier Saigot**
Tél. : 01 55 37 67 83
saigot@paris-iledefrance.cci.fr




# Développement durable

## PRINCIPES

Le développement durable recouvre des domaines aussi variés que l'eau, l'air, l'efficacité énergétique, les énergies renouvelables, l'éco-conception, l'habitat, les risques naturels, industriels et technologiques, etc. Sa prise en compte croissante par les citoyens, les institutions et les entreprises contribue à développer de nouvelles activités économiques.

Les technologies maîtrisées ou développées par les PME de l'éco-système Optique et Systèmes complexes sont au cœur de certains de ces marchés potentiels. Cette action vous propose une information sur ces marchés et des rencontres avec de grands donneurs d'ordres en matière de développement durable.

## MISE EN ŒUVRE

L'action s'organise autour de trois axes :

- une analyse des impacts économiques des nouvelles réglementations sur la base des textes réglementaires récemment adoptés ou en cours de l'être, notamment dans la continuité du Grenelle de l'environnement ;
- une diffusion électronique de l'information (sites internet, e-mailing) ;
- l'organisation de rencontres professionnelles entre grands donneurs d'ordres (publics et privés) et PME consacrée à des marchés à fort potentiel (par exemple : la gestion intelligente des bâtiments, le tri des déchets, la qualité de l'air, etc.).

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Ouvert à l'ensemble des PME innovantes de l'écosystème Optique & Systèmes Complexes**

Avec le soutien de

PRÉFET DE LA RÉGION D'ILE-DE-FRANCE
UNION EUROPÉENNE
L'Europe s'engage en Ile-de-France
îledeFrance

STRATÉGIE D'INNOVATION

# Cellule de renseignement économique

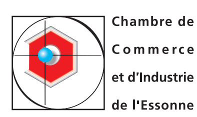
## OBJECTIFS

Améliorer votre compétitivité par la maîtrise de l'information stratégique.

Vous accompagner dans votre croissance et vos projets de développement en maîtrisant les risques et en anticipant les évolutions technologiques et économiques de votre environnement.

## L'action en bref

**Un service de questions / réponses assuré en permanence par une équipe d'experts en recherche d'informations**





CCI ESSONNE

**Jean-Marie Le Stum**
Tél. : 01 60 79 80 55
jm.lestum@essonne.cci.fr




# Cellule de renseignement économique

## PRINCIPE ET MISE EN ŒUVRE

Cette action prend la forme d'un service de questions / réponses assuré de manière permanente sur des problématiques :

- de développement à l'international et d'attaque de nouveaux marchés ;
- d'intelligence concurrentielle ;
- d'intelligence financière et de sécurité économique.

Une équipe d'experts en recherche d'informations répondra à vos préoccupations technologiques, commerciales, concurrentielles, ou environnementales, de deux façons :

- par des missions ponctuelles, afin de répondre concrètement à une problématique précise : obtention d'une liste de contacts qualifiés et/ou d'informations sensibles sur des clients, fournisseurs, distributeurs, concurrents, partenaires potentiels, etc. Apport d'informations difficiles d'accès sur la réglementation, de nouvelles technologies, etc.
- par des alertes, dans le but de répondre à un besoin récurrent : surveillance d'appels d'offres, des grands donneurs d'ordre, des marchés, des concurrents, de l'évolution d'une technologie, etc.

## BÉNÉFICES

- Ce dispositif vous apporte l'avantage de disposer rapidement de renseignements à forte valeur ajoutée et directement opérationnels pour développer vos activités en France et à l'étranger.
- L'analyse des besoins réalisée par les conseillers spécialisés permettra de vous orienter vers les dispositifs de soutien et les réseaux d'experts en intelligence économique en Ile-de-France.

**IL TÉMOIGNE…**

*« Le dirigeant d'une startup technologique qui se développe sur un marché global doit acquérir la maîtrise de son environnement concurrentiel, économique et juridique. Les équipes du programme AMBITION PME ont su rapidement comprendre mes besoins et fournir avec réactivité ces informations de nature stratégique. Celles-ci ont contribué à convaincre les clients, les investisseurs, mais également les services de l'État, de la pertinence de l'approche, de l'attractivité du marché et de la nécessité de protéger nos actifs. »*

**Laurent Denizot, *CEO d'Egidium Technologies***

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Ouvert à l'ensemble des PME innovantes de l'écosystème ayant des besoins en information précis et opérationnels**

**Tarification progressive : 2 premières missions gratuites, payantes à partir de la troisième**

Avec le soutien de











